

<b>Introducción.....</b>	<b>3</b>
<b>IA creada para los negocios .....</b>	<b>4</b>
1. Aumento de la visibilidad, el rendimiento y los resultados en ERP en la nube con SAP Business AI .....	4
2. Con SAP Business AI, los procesos de compras y contrataciones son más intuitivos y productivos .....	4
3. Personalización de las interacciones con clientes, gracias al asistente digital de SAP para la experiencia del cliente.....	5
4. Soporte para SAP S/4HANA Cloud más receptivo con IA.....	5
5. SAP Business AI acelera la gestión de procesos de negocio .....	5
6. Uso de SAP Business AI para ofrecer innovaciones de procesos de negocio específicas de industria .....	6
7. SAP Business AI ayuda a los equipos de recursos humanos a aprovechar el potencial de toda su fuerza laboral .....	6
8. SAP y Microsoft colaboran en ofertas conjuntas de IA generativa para ayudar a los clientes a abordar la brecha de talento.....	7
<b>Sostenibilidad – Avance hacia el Green Ledger .....</b>	<b>7</b>
1. SAP anuncia soluciones para reinventar la contabilidad del carbono y acercar Green Ledger a las empresas .....	7
2. SAP Business Network da a compradores información sobre sostenibilidad y derechos humanos de proveedores.....	8
3. SAP se asocia con Planon para ofrecer soluciones sostenibles de gestión inmobiliaria y del lugar de trabajo .....	9
4. SAP Intelligent Agriculture se integra con Vista de BayWa para permitir mejores decisiones agrícolas con datos satelitales .....	9
5. SAP ofrece a clientes de manufactura la capacidad de contribuir a la economía circular .....	9
6. SAP Recommerce de SAP Commerce Cloud ayuda a los clientes a mejorar la sostenibilidad.....	10
<b>Conectamos industrias y empresas.....</b>	<b>10</b>
1. SAP Business Network for Industry acelera el tiempo de creación de valor.....	10
2. SAP lanza innovaciones que brindan a los proveedores más formas de crecer en SAP Business Network .....	11
3. Taulia se integra con SAP Business Network y añade opciones de pago .....	11
4. Nueva solución de gestión de categorías ayuda a empresas a mantener competitividad y capacidad de respuesta.....	11
5. SAP personaliza las compras .....	12

6. SAP Blockchain Business Connector se lanzará en versión beta, para facilitar el comercio y la colaboración entre múltiples socios.....	12
7. Los aceleradores de industria para SAP CX impulsan las experiencias de clientes..	13
8. SAP ayuda a las empresas a escalar globalmente y a cumplir reglas y regulaciones locales .....	13
9. SAP Global Trade Services, edición para SAP HANA®, reduce costos .....	14
10. SAP y Accenture colaboran en servicios inmersivos y simulaciones para mejorar la resiliencia y sostenibilidad de la cadena de suministro.....	14
<b><i>Preparado para el futuro con SAP Business Technology Platform .....</i></b>	<b><i>14</i></b>
1. SAP Integration Suite reinventado para respaldar cargas de trabajo empresariales para cualquier desafío de automatización empresarial y de entorno .....	14
2. Libere valor con nuevas integraciones en aplicaciones SAP.....	15
3. Nuevas funciones de las soluciones SAP Signavio ayudan a clientes a descubrir conocimientos más profundos del proceso, con más rapidez.....	17
4. Nuevas capacidades de automatización empresarial en SAP Build.....	17
5. SAP y Google Cloud amplían su asociación para construir el futuro de open data e IA empresarial .....	18
6. Las innovaciones en SAP Analytics Cloud permiten una mejor toma de decisiones basada en datos.....	18
7. SAP HANA Cloud agrega innovación para impulsar aplicaciones de datos inteligentes .....	18
8. Los clientes de Sybase se beneficiarán del servicio en la nube planificado con una infraestructura y seguridad más sólidas .....	19
9. Mejore los resultados empresariales con nuevos casos de uso de línea de negocio	19
<b><i>Modernización del ERP .....</i></b>	<b><i>19</i></b>
1. SAP ofrece una cartera de extremo a extremo para la gestión de servicios .....	19
2. SAP Preferred Success, ediciones ampliadas, ayudan a las empresas a acelerar el éxito en la nube.....	20
3. SAP acelera la transformación digital con herramientas y mejores prácticas.....	21
4. SAP lanza autoservicio optimizado para RISE with SAP S/4HANA Cloud, edición privada .....	21
5. SAP facilita a los partners la venta en SAP Store .....	21
6. Los escenarios de certificación de software de socios dan soporte a clean core .....	22
<b><i>Aprendizaje .....</i></b>	<b><i>22</i></b>
1. SAP ofrece nuevos programas para mejorar las habilidades de los profesionales de SAP.....	22
2. SAP introduce nuevo aprendizaje y capacitación para que los socios crezcan y construyan relaciones duraderas con los clientes .....	23

## Introducción

SAP existe para ayudar al mundo a funcionar mejor y para mejorar la vida de las personas. Buscar un cambio positivo a través de la innovación tecnológica es nuestro norte desde hace más de 50 años. En la conferencia SAP® Sapphire® en 2023, [presentamos innovaciones](#) que impulsan nuestro ecosistema aún más en el camino del progreso y brindan a los clientes las herramientas que necesitan para enfrentar el futuro con confianza. Estamos ayudando a empresas de todo el mundo a transformar sus modelos de negocio para acelerar el crecimiento, poner la sostenibilidad en el centro de sus operaciones, construir cadenas de suministro resilientes y ágiles, y aumentar la productividad.

Somos muy conscientes del papel central que desempeñará la inteligencia artificial (IA) mientras acompañamos a nuestros clientes a preparar sus negocios para el futuro. Estamos en los comienzos de una profunda ola de cambio tecnológico. En SAP, nos enfocamos en integrar la IA en nuestras soluciones, combinando tecnología de vanguardia con nuestra especialización única en la industria y los procesos, con el objetivo de proporcionar soluciones que ayuden a los clientes a resolver sus problemas más apremiantes. Los clientes también pueden implementar la IA con confianza porque está construida de manera responsable. Hoy, no solo estamos presentando una serie de nuevas capacidades de IA creadas para negocios, ayer también anunciamos el próximo paso en nuestra asociación de larga data con Microsoft, colaborando en ofertas conjuntas de IA generativa para ayudar a las organizaciones a atraer, retener y capacitar mejor a su gente.

Mientras nos preparamos y preparamos a nuestros clientes para el futuro, la sostenibilidad sigue siendo una prioridad clave. Hace cincuenta años, SAP revolucionó la contabilidad financiera con el software de planificación de recursos empresariales (ERP). Hoy estamos reinventando la “R” en ERP al ampliar la definición de recursos para incluir también el carbono. Las operaciones sostenibles requieren estándares comunes, datos duros y una verdadera rendición de cuentas. Eso es lo que promete nuestra solución Ledger: estamos haciendo que la contabilidad del carbono sea tan fundamental como la contabilidad financiera.

Prepararse para el futuro también significa abordar las interrupciones persistentes en la cadena de suministro. Estamos ayudando a los clientes a reforzar la resiliencia de la cadena de suministro aprovechando el éxito de SAP Business Network, la red que canaliza, cada año, operaciones por USD 4,5 billones, a fin de crear redes específicas de la industria, completas con las mejores prácticas personalizadas.

Para aprovechar al máximo cada una de estas áreas cruciales de innovación, entre otras que destacan en esta guía de noticias, se necesita agilidad, visibilidad y conocimiento. Allí es donde entra en juego SAP Business Technology Platform (SAP BTP). SAP BTP brinda a los clientes acceso directo a todos sus procesos de extremo a extremo, así como los datos y el contexto relevante para que puedan innovar y automatizar sus operaciones para tomar mejores decisiones, aumentar la productividad e introducir las transformaciones fundamentales que sus empresas necesitarán para mantener el éxito. Las nuevas características que se lanzan hoy ayudan a los usuarios a unificar procesos en sistemas SAP y no SAP en las instalaciones y en la nube, automatizar el uso de herramientas low-code y descubrir información fundamental con mayor rapidez. Nos alegra que nos acompañe en este viaje y esperamos que disfrute de SAP Sapphire 2023. No dude en enviarnos sus comentarios a: [press@sap.com](mailto:press@sap.com)

Oliver Roll  
Director de Comunicaciones

## IA creada para los negocios

En SAP, incorporamos la inteligencia artificial en toda nuestra cartera, aprovechando las mejores herramientas de IA del mercado y combinándolas con nuestros amplios recursos de datos específicos de la industria y nuestro profundo conocimiento de procesos, con el objetivo de ofrecer las soluciones que impulsan las funciones de negocio más críticas de nuestros clientes, desde el primer día. Los clientes pueden realizar la implementación con total confianza, sabiendo que SAP Business AI se basa en prácticas empresariales responsables.

Además de las nuevas funcionalidades de SAP Business AI que se lanzan hoy, que permiten procesos de compras y contrataciones más intuitivos e interacciones personalizadas con clientes, también anunciamos una asociación de IA generativa con Microsoft para mejorar la forma en que los clientes atraen, retienen y desarrollan su recurso más vital: su gente,

La IA de SAP está diseñada para los negocios.

## 1. Aumento de la visibilidad, el rendimiento y los resultados en ERP en la nube con SAP Business AI

Las empresas necesitan agilidad para seguir siendo competitivas en un panorama en constante cambio. En nuestras soluciones **ERP** en la nube, SAP ofrece una nueva funcionalidad habilitada para la IA que ayuda a los equipos de toda la organización a anticipar y abordar fácilmente los cambios, lo que redundará en mayores niveles de visibilidad y productividad y mejores resultados.

SAP Business AI ayuda a los equipos financieros a controlar los costos y reducir los riesgos, por ejemplo, equipándolos para identificar y reaccionar rápidamente a los cambios en el sentimiento de los clientes. Nuestra nueva capacidad de SAP Business AI, **intelligent collections**, ya está disponible en SAP S/4HANA® Cloud. Ayuda a los especialistas en cobranzas a pronosticar el riesgo de un retraso en el pago de una factura y definir prioridades para determinar mejor qué clientes requieren seguimiento.

También utilizamos SAP Business AI para ayudar a los equipos de ventas a pasar más tiempo con sus clientes. Con **order auto-completion**, nuestra próxima innovación en SAP S/4HANA Cloud, los documentos complejos de pedidos de ventas se completan en forma automática, de modo que los representantes de ventas no tienen que ingresar manualmente los pedidos y se agiliza el procesamiento. Está previsto que esta funcionalidad esté disponible a finales de este año.

SAP Business AI permite aumentar la resiliencia de las cadenas de suministro al ayudar a los clientes de SAP a predecir, prepararse y responder adecuadamente a demandas en rápida evolución. La aplicación SAP Extended Warehouse Management está introduciendo hoy una capacidad de **intelligent slotting** que utiliza la IA para sugerir cómo optimizar la organización del almacén, así como los procesos de stock y reabastecimiento, en función de las características, la demanda o las previsiones de un producto.

También estamos aplicando la IA generativa en la aplicación **SAP Transportation Management**. Esta capacidad, que combina el poder de la solución de procesamiento de documentos de SAP con la IA generativa, ayuda a los clientes de SAP en los sectores automotriz y de fabricación a aumentar la precisión de la entrega en los pedidos de flete. La IA generativa no solo permite que la solución automatice las comprobaciones manuales de entradas de mercancías y recibos de entrega, sino que también acelera el tiempo de obtención de valor, sin necesidad de que los clientes inviertan en entrenamiento de datos dedicados o plantillas de documentos. Se planea que esta capacidad esté disponible en el cuarto trimestre de 2023.

Puede ver más información [aquí](#).

## 2. Con SAP Business AI, los procesos de compras y contrataciones son más intuitivos y productivos

Los clientes que utilizan [software de gestión de gastos](#) de SAP y SAP Business Network también se benefician con **SAP Business AI**. Incorporamos la IA para ayudar a los profesionales de procurement a

navegar mejor por la dinámica cambiante del mercado, involucrar a los proveedores, seleccionar bienes y servicios, requerir el cumplimiento y optimizar la recepción y la conciliación.

**La conversión inteligente de facturas** facilita a los equipos de compras la incorporación de nuevos proveedores. Esta capacidad de IA, que extrae e ingresa automáticamente información relevante de las facturas de los proveedores y asigna los datos a los campos relevantes, está integrada en SAP Business Network y ya se encuentra disponible para ahorrar tiempo y costos a los equipos de compras.

SAP Business AI también facilita las compras de los empleados. La capacidad de **compra guiada 360** impulsada por IA, disponible ahora en la solución SAP Ariba® Buying, simplifica los procesos operativos de adquisición para que los empleados puedan realizar sus tareas de manera más rápida e intuitiva.

Una vez que se ha entregado un pedido, SAP Business AI ayuda a los equipos de cuentas por pagar que trabajan en la solución SAP Central Invoice Management a **determinar las partidas relevantes en el libro mayor**. Esto aumenta la tasa de procesamiento automatizado de facturas y reduce el esfuerzo manual requerido por los contadores.

Puede leer más información [aquí](#).

### 3. Personalización de las interacciones con clientes, gracias al asistente digital de SAP para la experiencia del cliente

SAP Business AI en nuestra cartera **de SAP Customer Experience** ayuda a aumentar las tasas de conversión y la eficiencia operativa general para los equipos de marketing, ventas, comercio y servicios. Por ejemplo, la IA genera puntuaciones de predicción de clientes potenciales y clientes actuales, basadas en datos de ventas y comportamiento del canal.

SAP Business AI también facilita a los clientes la creación de experiencias de comercio electrónico personalizadas y atractivas. Actualmente en fase alfa, **SAP Digital Assistant**, integrado con el sitio web SAP Start, utiliza la IA generativa para brindar a los vendedores y equipos de soporte información integral, crear recomendaciones y generar contenido automáticamente para personalizar las experiencias de los clientes.

Puede leer más información [aquí](#).

### 4. Soporte para SAP S/4HANA Cloud más receptivo con IA

SAP anuncia la herramienta Built-In Support para SAP S/4HANA Cloud, edición pública, que no solo permite a los usuarios informar un problema sin salir de la página, sino que también utiliza la IA para marcar posibles problemas antes de que ocurran.

El soporte integrado ofrece a los clientes contenido de soporte proactivo y personalizado en su solución SAP en tiempo real. Los usuarios reciben alertas de problemas críticos de productos que otros pueden estar experimentando. Las recomendaciones en vivo, proporcionadas por los equipos de soporte de SAP y mejoradas por algoritmos avanzados de IA, ofrecen a los clientes un conjunto de documentos con conocimientos de soporte críticos adaptados a cada pantalla del producto, para minimizar el esfuerzo de resolución de problemas.

Está previsto que esta nueva función esté disponible para el público en general entre mayo-julio de 2023 a medida que se implemente en los productos integrados.

Puede leer más información [aquí](#).

### 5. SAP Business AI acelera la gestión de procesos de negocio

Con la IA generativa integrada en la solución SAP Signavio® Process Manager, los responsables y analistas de procesos pueden identificar rápidamente los modelos de procesos y KPI más adecuados y listos para usar. Esto acelera la mejora o redefinición de los procesos basados en conocimiento experto y

buenas prácticas, además de acelerar la búsqueda en la documentación del producto. Está previsto que esta capacidad esté disponible a finales de este año.

Puede leer más información [aquí](#).

## 6. Uso de SAP Business AI para ofrecer innovaciones de procesos de negocio específicas de industria

SAP también incorpora sus ricas capacidades de SAP Business AI y su profunda especialización en soluciones específicas de industria.

Por ejemplo, la solución **SAP Predictive Replenishment**, que ya se encuentra disponible, utiliza la IA para calcular y ordenar productos en forma automática, de modo que los comerciantes minoristas puedan planificar y optimizar el reabastecimiento en sus centros de distribución. Esto ayuda a optimizar los niveles de inventario y los costos y al mismo tiempo maximiza la disponibilidad y los márgenes de productos.

Hoy también estamos lanzando la aplicación **SAP Intelligent Product Recommendation**, que ayuda a los expertos en ventas y a los clientes de la industria de manufactura a optimizar el proceso de cotización y la experiencia del cliente de comercio electrónico para productos configurables. La IA entrenada en datos de ventas como oportunidades, cotizaciones y pedidos, recomienda el producto y la configuración óptimos que mejor satisfagan las necesidades de los clientes.

Puede leer más información [aquí](#).

## 7. SAP Business AI ayuda a los equipos de recursos humanos a aprovechar el potencial de toda su fuerza laboral

En sus soluciones de gestión de la **experiencia humana**, SAP incorpora la IA en las aplicaciones empresariales que ayudan a los equipos a optimizar la gestión de recursos humanos y agregar valor a los empleados a medida que navegan por sus carreras. Las soluciones SAP SuccessFactors® utilizan datos enriquecidos para ayudar a los líderes a comprender las habilidades dentro de su fuerza laboral con el fin de ofrecer oportunidades de desarrollo continuo y proporcionar alineación con las necesidades de su organización.

Nuestra última innovación, que está prevista para este otoño boreal, es la función **talent intelligence hub** en las soluciones SAP SuccessFactors. Sirve como base para ayudar a los empleados a construir y mantener su portafolio de habilidades con la ayuda de la IA. Les permite mostrar sus habilidades, fortalezas, estilos de trabajo y preferencias, y descubrir recomendaciones personalizadas para trayectorias profesionales, proyectos de capacitación y mentores en la solución SAP SuccessFactors Opportunity Marketplace.

También anunciamos una **funcionalidad mejorada de gestión total de la fuerza laboral** en las soluciones SAP SuccessFactors, las soluciones SAP Fieldglass® y SAP S/4HANA Cloud. Esta funcionalidad impulsada por IA brinda a las organizaciones una visión consolidada de las habilidades, el costo y la disponibilidad de su fuerza laboral total, que incluye empleados y trabajadores externos. Con esta nueva funcionalidad, las organizaciones, específicamente en el sector de los servicios profesionales, podrán publicar proyectos de gestión de recursos desde SAP S/4HANA Cloud a SAP SuccessFactors Opportunity Marketplace. Esto proporcionará a los administradores de recursos una mayor visibilidad de quién está disponible e interesado en los proyectos y dará a los consultores más agencia sobre su próximo proyecto. La nueva funcionalidad está prevista para la segunda mitad de 2023.

Con una mayor visibilidad de todo su grupo de talentos y una comprensión más sólida de las habilidades de las personas, las organizaciones se encuentran mejor equipadas para identificar a las personas adecuadas para cubrir las brechas de habilidades urgentes, optimizar sus equipos y aumentar la productividad. Los clientes también pueden impulsar experiencias nuevas y significativas de la fuerza laboral que vinculen el propósito con el rendimiento, gracias a una mayor alineación de las habilidades y

los intereses con las necesidades de la organización, y mejorar su base de talentos mediante la identificación de proyectos de crecimiento y nuevas oportunidades.

Puede leer más información [aquí](#).

## 8. SAP y Microsoft colaboran en ofertas conjuntas de IA generativa para ayudar a clientes a abordar la brecha de talento

SAP anunció el siguiente paso en su larga sociedad con Microsoft basada en la más reciente innovación de IA generativa, con el objetivo de ayudar a resolver los desafíos de negocios más fundamentales de los clientes.

Puede leer más información [aquí](#).

## Sostenibilidad – Avance hacia el Green Ledger

Para lograr un progreso real en materia de sostenibilidad se necesitan datos reales. En SAP Sapphire estamos a la altura del desafío, con el lanzamiento del Green Ledger: contabilidad basada en el libro mayor para el carbono, para que las empresas puedan administrar el carbono que ingresa y egresa de sus sistemas y equilibrar sus “libros de carbono” de la misma manera que equilibran sus libros financieros. Junto con otras innovaciones que estamos anunciando en SAP Sapphire, como la incorporación de nuestra incomparable experiencia de industria en soluciones de sostenibilidad, SAP está acompañando a las empresas a progresar hacia un mundo más sostenible.

### 1. SAP anuncia soluciones para reinventar la contabilidad del carbono y acercar Green Ledger a las empresas

Hace cincuenta años, SAP revolucionó la contabilidad financiera con el software de planificación de recursos empresariales (ERP). Hoy, SAP está reinventando la "R" en ERP al extender la definición de recursos más allá de los flujos financieros y de activos, con el objetivo de ofrecer un enfoque preciso para la sostenibilidad al permitir la contabilidad transaccional de carbono a través de un Green Ledger. La herramienta facilita la toma de decisiones financieras y ambientales en forma combinada, en diferentes puntos del proceso empresarial. El Green Ledger ofrece información profunda al estar integrado en [RISE with SAP S/4HANA Cloud](#) y la solución [GROW with SAP](#), con capacidades adicionales que se agregan con cada nueva versión.

En respuesta a las regulaciones y a la presión de inversionistas, accionistas y consumidores, las organizaciones necesitan mejorar su contabilidad de las emisiones de gases de efecto invernadero. En la actualidad, numerosas empresas utilizan herramientas obsoletas y procesos desconectados para contabilizar las emisiones producidas en sus operaciones y en sus cadenas de suministro. En general, se aplican valores promedio o estimados, sin un cálculo uniforme a lo largo de industrias o geografías. Otra dificultad radica en la posibilidad de compartir datos de emisiones con socios de la cadena de suministro. Las emisiones que ocurren en la cadena de suministro de una empresa, llamadas emisiones de Alcance 3, se encuentran fuera del control directo de la empresa, pero representan hasta el 90% de su huella de carbono.

Las soluciones de gestión de sostenibilidad de SAP ayudan a los clientes a reemplazar los valores de emisiones estimados o promedio con datos reales y verificados, a fin de acelerar la transición hacia un Green Ledger, en el que los valores de sostenibilidad que surgen desde la base y listos para la auditoría se gestionan con la misma calidad contable que los datos financieros corporativos. Se estima que pronto será un requisito legal en diversas jurisdicciones, incluida la Unión Europea.

Las empresas necesitan un sistema de contabilidad para sus datos de emisiones que sea tan auditable, transparente y confiable como sus datos financieros. La iniciativa de Green Ledger de SAP permite a las empresas gestionar información de negocios sostenibles desde abajo hacia arriba, con datos reales a nivel transaccional, en lugar de utilizar estimaciones o promedios. Los datos son vitales para tener

visibilidad integral en toda la cadena de valor y así comprender dónde se producen las emisiones, establecer objetivos precisos de cero emisiones netas e identificar áreas específicas para el impacto de la descarbonización. Con una contabilidad transaccional de carbono en la solución Green Ledger, las empresas pueden tomar decisiones oportunas con granularidad y precisión, financiera y ambientalmente sólidas.

Como parte de su iniciativa para facilitar la transición de los clientes de manera significativa hacia la contabilidad de carbono con Green Ledger, SAP anuncia una actualización de [SAP Sustainability Footprint Management](#), una solución única para calcular y gestionar la gama completa de emisiones de gases de efecto invernadero corporativas, de cadena de valor y a nivel de producto. Con la solución SAP Sustainability Footprint Management, las empresas pueden reducir el riesgo climático y avanzar hacia sus compromisos climáticos, con una mejor adhesión y presentación de informes según normas que cambian rápidamente. También pueden lograr la excelencia operativa al mejorar sustancialmente la velocidad, precisión y eficiencia de los cálculos y la gestión de emisiones. La solución ofrece capacidades para fabricantes y empresas centradas en productos, así como para empresas de servicios, como logística y venta minorista. Está previsto que esta actualización esté disponible a partir de junio de 2023.

SAP también anuncia la aplicación **SAP Sustainability Data Exchange**, una nueva solución que permite a las empresas intercambiar de forma segura datos de sostenibilidad estandarizados con socios y proveedores para que puedan acelerar la descarbonización de sus cadenas de suministro. SAP Sustainability Data Exchange utiliza los estándares de interoperabilidad de datos de carbono establecidos por la [Partnership for Carbon Transparency \(PACT\)](#), organizada por el World Business Council for Sustainable Development (WBCSD). PACT estableció las primeras especificaciones técnicas para el intercambio estandarizado de datos de emisiones de carbono. Ello permite que diferentes soluciones de tecnología de emisiones y contabilidad se conecten y compartan información sobre sostenibilidad de manera efectiva. SAP Sustainability Data Exchange también se basa en la experiencia de SAP como miembro fundador de [Catena-X](#) y [Cofinity-X](#), las redes de datos de rápido desarrollo para la industria automotriz. SAP Sustainability Data Exchange ya está disponible en su versión beta y está previsto que esté disponible para el público en general en el tercer trimestre de 2023.

Puede leer más información [aquí](#).

## 2. SAP Business Network da a compradores información sobre sostenibilidad y derechos humanos de proveedores

Los compradores de SAP Business Network, la red donde cada año se comercian USD 4,5 billones en bienes y servicios, ahora pueden elegir proveedores no solo por precio y disponibilidad, sino también por sus registros de derechos humanos y sus calificaciones de sostenibilidad.

Los proveedores pueden cargar cuestionarios de derechos humanos en sus perfiles en SAP Business Network, donde los compradores pueden acceder a ellos. Los compradores son notificados automáticamente cada vez que un proveedor con el que están haciendo negocios actualiza su cuestionario. Esta característica ahorrará tiempo a los proveedores y ayudará a los compradores a prepararse fácilmente para los procesos de diligencia debida. También acortará los tiempos de incorporación de proveedores, ya que un proveedor solo tiene que cargar el cuestionario una vez en lugar de cada vez que vende a un nuevo comprador.

Las calificaciones de sostenibilidad de terceros, como EcoVadis SAS, se pueden compartir en un perfil de proveedor en SAP Business Network. Si un proveedor aún no tiene una calificación, puede solicitar ser calificado por EcoVadis a través del sitio de SAP Store. Los compradores pueden buscar proveedores en función de estas calificaciones, y seleccionar proveedores que tendrán un impacto positivo en la sostenibilidad de sus cadenas de suministro. Al compartir esta información de manera proactiva, los proveedores pueden aumentar la confianza con los compradores al proporcionar visibilidad sobre su cumplimiento de las iniciativas ambientales, de sostenibilidad y gobierno corporativo (ESG).

Puede leer más información [aquí](#).



### 3. SAP se asocia con Planon para ofrecer soluciones sostenibles de gestión inmobiliaria y del lugar de trabajo

SAP anuncia una nueva asociación de co-innovación con Planon, un proveedor de soluciones inmobiliarias respaldado por Schneider Electric SE. La asociación combina tres usinas para ofrecer a los clientes una solución integrada para una mayor eficiencia en la gestión de edificios y la planificación de recursos, mediante la aplicación de información basada en datos para desbloquear el máximo valor y aumentar la sostenibilidad en las carteras de bienes raíces comerciales y corporativos.

Como cliente de SAP desde hace mucho tiempo, Schneider Electric proporcionará su especialización continua en la industria y su influencia práctica como pionero, para ofrecer valor en toda la empresa, gracias a un mayor nivel de cumplimiento, además de conocimientos empresariales y automatización impulsados por IA. Los clientes se beneficiarán del intercambio de datos fluido entre todos los departamentos que intervienen en la administración, el mantenimiento y el apoyo a las instalaciones inmobiliarias, como finanzas, compras y contabilidad. Esto ayudará a las empresas a operar de manera más sostenible a través de adquisiciones y usos de energía más eficientes. SAP BTP servirá como la plataforma de integración central para la nueva solución. SAP BTP simplifica la integración de las soluciones existentes de partners y clientes con soluciones de SAP, partners de SAP y proveedores que no son de SAP.

Como primer paso, Planon Real Estate para SAP se ofrecerá como una aplicación respaldada por SAP, lo cual garantiza características de seguridad adicionales, pruebas detalladas y mediciones que responden a buenas prácticas de operaciones en la nube. La aplicación ya se encuentra disponible en SAP Store.

Puede leer más información [aquí](#).

### 4. SAP Intelligent Agriculture se integra con Vista de BayWa para permitir mejores decisiones agrícolas con datos satelitales

SAP se ha asociado con la empresa de datos satelitales Vista GmbH para ayudar a los clientes a alcanzar una producción agrícola más eficiente y sostenible utilizando predicciones y optimizaciones de cultivos con base en datos satelitales. La solución integrada ya se encuentra disponible.

La solución SAP Intelligent Agriculture permite a los agronegocios utilizar un amplio conjunto de datos agrícolas y de campo para optimizar los procesos y servicios agrícolas, aumentar la rentabilidad y apoyar la agricultura sostenible.

La nueva integración con Vista, una subsidiaria del conglomerado de energía, agricultura y construcción BayWa AG, permite que las predicciones de cultivos alimentadas por potentes modelos de crecimiento de cultivos patentados de Vista se administren directamente en SAP Intelligent Agriculture. Esto ayuda a evitar los silos de datos, mejora la transparencia y la reutilización de los datos, y permite mejores decisiones agrícolas.

Puede leer más información [aquí](#).

### 5. SAP ofrece a clientes de manufactura la capacidad de contribuir a la economía circular

SAP ofrece a fabricantes discretos la capacidad de operar de manera más sostenible. Un nuevo proceso, que ya está disponible, combina la solución Encore by SAP, una solución utilizada para establecer un mercado para material secundario, con soluciones SAP ya introducidas para manufactura digital. El nuevo proceso tiene como objetivo cambiar el principio actual de “producir para desperdiciar” por el concepto de “producir para reutilizar”.

La cartera de soluciones ahora se optimiza para dar a los clientes un proceso de extremo a extremo para la fabricación circular. El proceso se basa en la potencia de SAP S/4HANA, el repositorio central para

datos de manufactura. Ahora las empresas pueden decidir proactivamente reutilizar, refabricar o reciclar material secundario, en lugar de tirarlo por defecto. Agregar estas opciones ayuda a los fabricantes a avanzar hacia operaciones más sostenibles, además de explorar nuevos modelos de negocios.

Puede leer más información [aquí](#).

## 6. SAP Recommerce de SAP Commerce Cloud ayuda a los clientes a mejorar la sostenibilidad

Feather by SAP, una solución incubada en SAP.iO Venture Studios, se ha integrado con la cartera de SAP Commerce Cloud para proporcionar experiencias de cliente más sostenibles en todos los canales. Con la nueva solución escalable e integrada, ahora llamada solución SAP Recommerce, los minoristas ahora pueden introducir en el mercado productos excedentes, restaurados, devueltos y usados, y así generar un flujo de ingresos circular para impulsar un mayor crecimiento. Se prevé que esta solución esté disponible para el público en general en el cuarto trimestre de 2023.

SAP.iO Venture Studio es el programa de incubación de SAP, un acelerador de startups para equipos emprendedores dentro de SAP. Está diseñado para convertir ideas innovadoras en negocios rentables e invierte en emprendimientos liderados por empleados que se centran en resolver algunos de los mayores problemas en los procesos comerciales empresariales.

Puede leer más información [aquí](#).

## *Conectamos industrias y empresas*

Las interrupciones continuas de la cadena de suministro han alterado fundamentalmente la forma en que las organizaciones hacen negocios. SAP Business Network, una plataforma integral de colaboración B2B donde las empresas se conectan, operan y colaboran en procesos y datos compartidos, ya ha ayudado a impulsar la resiliencia de la cadena de suministro global. Ahora, presentamos SAP Business Network for Industry, que fusiona los beneficios de las cadenas de suministro en red con nuestra especialización incomparable en la industria en usos preempaquetados y prácticas de implementación que ayudan a los clientes de diversas industrias a extraer valor con rapidez. Otras capacidades que se lanzan hoy, desde aceleradores de la industria que ayudan a crear experiencias significativas para los clientes hasta capacidades de localización mejoradas para respaldar operaciones globales en forma continua, apuntalan a clientes y socios comerciales por igual, permitiendo la transición de toda la red hacia una mayor resiliencia.

### 1. SAP Business Network for Industry acelera el tiempo de creación de valor

SAP anuncia SAP Business Network for Industry, que equipa a los clientes en industrias específicas para mejorar y ampliar procesos de negocio clave con sus socios comerciales, y acelerar el tiempo de creación de valor para ambos.

SAP Business Network for Industry se enfoca en casos de uso comunes de colaboración en la cadena de suministro en industrias específicas. Los casos de uso específicos de industria se combinan con las mejores prácticas de la industria y están pre-empaquetados para permitir una implementación y utilización rápida. Ya se encuentran disponibles.

SAP se centró en productos de consumo, alta tecnología, fabricación industrial y ciencias de la vida para las primeras cuatro redes de industria, y tiene planeado incorporar más sectores gradualmente.

SAP Business Network for Industry se basa en el profundo conocimiento de SAP de los procesos de negocio, objetos de datos y mejores prácticas de implementación, gracias a sus 50 años de trayectoria en estas industrias. También aprovecha la fuerte colaboración con clientes clave, porque nadie conoce una industria mejor que quienes trabajan en ella.

Puede leer más información [aquí](#).

## 2. SAP lanza innovaciones que brindan a los proveedores más formas de crecer en SAP Business Network

SAP está implementando nuevas capacidades de productos para proveedores en SAP Business Network para mostrar y hacer crecer sus negocios. Las innovaciones previstas para la segunda mitad de 2023 incluyen:

- **Información de proveedores** que brinda a las empresas inteligencia sobre sus productos de mayor rendimiento en SAP Business Network
- **Integración optimizada** que permite que sea más rápido y fácil para los proveedores conectarse con múltiples clientes en la red, aprovechando las configuraciones de integración existentes
- **Catálogos de marketplace** que permiten a los proveedores poner a disposición catálogos públicos de productos y servicios en la red para llegar a clientes de todo el mundo
- **Correspondencia inteligente con oportunidades** que conecta a los proveedores con posibles compradores que están listos para comprar, sin necesidad de llamadas en frío
- **Perfiles corporativos mejorados** que facilitan a las empresas destacar su negocio mediante la promoción de certificaciones clave y credenciales de sostenibilidad

Puede leer más información [aquí](#).

## 3. Taulia se integra con SAP Business Network y añade opciones de pago

La solución de gestión de capital de trabajo de SAP, el portafolio Taulia, ahora se integra a SAP Business Network. La integración ayudará a las empresas a agilizar los procesos de pago y contrataciones en todas las cadenas de suministro y a liberar efectivo.

Además, a partir del tercer trimestre de 2023, los compradores de SAP Business Network también pueden emitir tarjetas virtuales Taulia, que funcionan como una tarjeta de crédito tradicional, como pago a los proveedores en sus procesos de la compra al pago. Esta oferta conjunta con Mastercard Inc. permite a los clientes utilizar su crédito comercial bancario Mastercard preferido sin tener que abandonar el entorno de software de SAP y automatizar completamente su proceso de conciliación. Las versiones futuras tienen como objetivo incorporar la capacidad de pagar por pedido y ofrecer opciones de pago anticipado para los proveedores que utilizan tarjetas virtuales.

Taulia LLC es un proveedor líder de soluciones de gestión de capital de trabajo. Adquirida por SAP, Taulia opera como una empresa independiente con marca propia en el Grupo SAP. La integración de Taulia en SAP Business Network ayuda a las empresas a acceder a financiación y mejorar el flujo de caja.

Puede leer más información [aquí](#).

## 4. Nueva solución de gestión de categorías ayuda a empresas a mantener competitividad y capacidad de respuesta

SAP presenta SAP Category Management, una solución que ayuda a los equipos de compras a apartarse de las herramientas manuales de seguimiento e informes y en cambio les permite hacer un uso estratégico de los datos para identificar tendencias, desarrollar y ejecutar estrategias y medir el éxito en referencia a métricas de negocio reales. Está previsto que la solución se encuentre disponible en agosto de 2023.

[Una investigación realizada](#) por SAP en asociación con Economist Impact, un grupo de expertos de la publicación *The Economist*, destaca la gestión de categorías como uno de los factores más importantes de la transformación digital en el sector de procurement. La nueva solución ayudará a los clientes a aumentar la resiliencia y la agilidad frente a los problemas de la cadena de suministro.

Los clientes obtendrán los siguientes beneficios:

- Información detallada para ayudar a formar una estrategia de categorías cohesiva

- Inteligencia integrada de mercado y commodities
- Marcos de gestión de categorías consistentes en todas las regiones y commodities
- Recomendaciones de oportunidades con capacidades integradas de ejecución y seguimiento
- Resiliencia y agilidad frente a problemas de la cadena de suministro, eventos inesperados y actividades que causan disrupción en las compras
- Integración con las soluciones de SAP Ariba para impulsar la ejecución de manera eficiente

Puede leer más información [aquí](#).

## 5. SAP personaliza las compras

SAP anuncia la nueva capacidad de compra 360 disponible en SAP Ariba Buying para hacer que las compras sean más predictivas, personalizadas y sostenibles. Esta capacidad también se integrará en SAP S/4HANA Cloud, edición pública, para mejorar la experiencia de compra para todos los segmentos en una organización, desde empleados hasta compradores de categorías estratégicas en todo tipo de gasto.

Los beneficios incluyen:

- Los compradores pueden colaborar directamente con los proveedores, lo que redundará en adquisiciones más eficientes
- Los compradores son dirigidos a los bienes y servicios en función de su función y las políticas de adquisición y sostenibilidad de la organización, lo que redundará en adquisiciones más específicas y estratégicas
- Al incorporar la capacidad de compra 360 en SAP S/4HANA Cloud, edición pública, se habilita una experiencia de compliance fluida, al convertir las solicitudes de compra en órdenes de compra y realizar un seguimiento del proceso

La capacidad de compra 360 se creó utilizando servicios de integración para SAP BTP, y gracias a ello es fácilmente configurable y personalizable para los clientes. Las innovaciones clave estarán disponibles para los clientes existentes de las soluciones SAP Ariba para apoyar una adopción sin inconvenientes.

Se planea que la nueva capacidad esté disponible en Europa en el segundo trimestre y en América del Norte en el tercer trimestre de 2023.

Puede leer más información [aquí](#).

## 6. SAP Blockchain Business Connector se lanzará en versión beta, para facilitar el comercio y la colaboración entre múltiples socios

SAP presenta SAP Blockchain Business Connector, que permite a los clientes colaborar con múltiples empresas, individuos e instituciones sin depender de un sistema centralizado de verificación de datos. Se planea que la solución esté disponible en versión beta más adelante en 2023.

SAP Blockchain Business Connector utiliza tecnologías Web3, como contratos inteligentes, para hacer cumplir automáticamente las reglas y llevar a cabo acciones cuando se cumplen ciertas condiciones entre muchas partes diferentes. Estas tecnologías descentralizadas tienen el potencial de revolucionar las colaboraciones comerciales al permitir transacciones transparentes, compatibles, automatizadas y verificables dentro de ecosistemas descentralizados en los que intervienen múltiples socios.

Los clientes podrán ampliar SAP Integration Suite y adoptar un enfoque basado en eventos para activar automáticamente flujos de trabajo e integrar aplicaciones empresariales de SAP con contratos inteligentes a través de SAP BTP. Con SAP Blockchain Business Connector, los clientes podrán crear paneles en la solución SAP Analytics Cloud, con información procesable basada en datos de blockchain.

Puede leer más información [aquí](#).

## 7. Los aceleradores de industria para SAP CX impulsan las experiencias de clientes

La organización SAP Customer Experience (CX) anuncia aceleradores personalizados de industria que conectan los procesos de negocio de back-end con los puntos de contacto de interacción con clientes. Al ejecutarse en soluciones SAP Customer Data Cloud, los aceleradores ofrecen análisis e inteligencia potentes que ayudan a las empresas a crear experiencias de cliente uniformes y significativas. Se planea que los aceleradores estén disponibles en el cuarto trimestre de 2023.

Los aceleradores dentro de las industrias minorista, de productos de consumo, automotriz y de servicios públicos son el primer paso en la estrategia recién anunciada por SAP centrada en la industria para CX y servirán como eje de la funcionalidad de la solución futura.

Estos aceleradores enfocados en industrias proporcionarán integraciones listas para ejecutar y modelos de datos específicos de la industria, puntajes calculados y modelos de propensión. Las empresas pueden utilizar rápidamente los datos empresariales de todo su ecosistema para resolver desafíos únicos de la industria. Por ejemplo, la capacidad de aprovechar la rentabilidad de back-end y los datos de devoluciones de productos para ofrecer una puntuación de valor de por vida ayudará a los minoristas a centrarse en sus mejores clientes.

Con estos aceleradores de industria, las empresas pueden tener una mayor comprensión de sus clientes, adaptarse más rápidamente a las necesidades cambiantes, funcionar de manera más eficiente y construir prácticas más sostenibles en su cadena de valor de extremo a extremo.

Puede leer más información [aquí](#).

## 8. SAP ayuda a las empresas a escalar globalmente y a cumplir reglas y regulaciones locales

Las nuevas capacidades de localización de SAP para las regulaciones financieras, legales y fiscales específicas de cada país dan más libertad a los clientes para que se centren en la gestión de sus negocios en todo el mundo. Las capacidades de localización de SAP permiten a los clientes identificar problemas con más facilidad y en tiempo real para que puedan adaptarse más rápido a las disrupciones.

Las nuevas capacidades de localización también pueden dar soporte a procesos que consideran los matices de la contratación en Asia-Pacífico, las adquisiciones en Oriente Medio y la nómina en América. Las capacidades pueden ayudar a los clientes a mantener el cumplimiento de impuestos en Europa y de facturación y gastos en África, además de estar a la vanguardia de los cambios regulatorios en todo el mundo. Todas las innovaciones están disponibles de inmediato.

Las nuevas capacidades incluyen:

- **Registro fiscal para SAP S/4HANA:** los clientes pueden ver su posición del impuesto al valor agregado en tiempo real en toda la empresa, mejorar la trazabilidad desde la presentación de informes hasta los pagos correspondientes y aumentar la flexibilidad para los contadores al hacer que las operaciones fiscales sean independientes de la contabilidad.
- **Gestión de cambios normativos:** esta nueva aplicación de gestión de cambios normativos proporciona vistas personalizadas de los últimos cambios normativos en una región, lo que ayuda a supervisar el cumplimiento legal actual a nivel organizativo.
- **Versiones locales para la solución SAP Billing and Revenue Innovation Management:** estas versiones ya están disponibles para clientes en Australia, Italia y Nueva Zelanda para SAP S/4HANA Cloud, edición privada, y en modalidad “on premise”.

Todas las actualizaciones de localización de los productos anteriores y de muchos otros estarán disponibles en el nuevo sitio web de localización de SAP.

Puede leer más información [aquí](#).

## 9. SAP Global Trade Services, edición para SAP HANA®, reduce costos

SAP está presentando una actualización de SAP Global Trade Services, edición para SAP HANA, que brinda a los clientes una reducción significativa tanto en el costo total de propiedad como en las inversiones de nivel de entrada necesarias para ejecutar una solución de comercio global. Está previsto que la edición actualizada esté disponible para el público en general en junio de 2023.

Los beneficios para el cliente incluyen:

- **Soporte para agencias gubernamentales de asociados en EE. UU.:** Los clientes podrán acceder a una presentación de importación simplificada y un despacho de aduanas acelerado.
- **Capacidades analíticas mejoradas:** La nueva habilitación de contenido para SAP S/4HANA y SAP Analytics Cloud proporciona analíticas más sólidas.
- **Mejoras funcionales:** Los clientes tendrán sus preferencias guardadas en las aplicaciones y experimentarán una mejor gestión de los documentos bloqueados, que son archivos con problemas de documentación.

Puede leer más información [aquí](#).

## 10. SAP y Accenture colaboran en servicios inmersivos y simulaciones para mejorar la resiliencia y sostenibilidad de la cadena de suministro

Accenture y SAP están uniendo fuerzas para llevar **servicios inmersivos** a SAP BTP, contextualizados con datos del software SAP Business Suite. Esta nueva oferta, ya disponible, ofrece a los clientes la capacidad de simular escenarios empresariales en entornos digitales ricos e interactivos antes de abordarlos en el mundo real. La experiencia de Accenture en la implementación de servicios inmersivos ayudará a los clientes a lograr valor y escala en SAP BTP.

SAP y Accenture también están colaborando en una asociación centrada en SAP Business Network para impulsar el desarrollo de una **red de socios comerciales sostenibles**. La colaboración tiene como objetivo fomentar una mayor transparencia y visibilidad en todos los activos e inventarios y una realización de valor más rápida dentro de una red global de cadena de suministro de múltiples niveles.

Puede leer más información [aquí](#).

## Preparado para el futuro con SAP Business Technology Platform

Las empresas necesitan visibilidad de todas sus aplicaciones, procesos y datos para poder innovar y automatizar y así poder aumentar la productividad. SAP Business Technology Platform brinda a los clientes acceso directo a la totalidad sus procesos de extremo a extremo, a los datos y al contexto relevante. Estamos lanzando una serie de innovaciones para que nuestros clientes puedan estar hoy preparados para el futuro, entre otras, nuevas capacidades de integración, características para descubrir información crítica del proceso con más rapidez y nuevas capacidades de automatización empresarial low-code. También estamos aprovechando nuestra asociación ampliada con XZY para presentar una oferta integral open data, que simplificará los paisajes de datos y liberará el poder de los datos empresariales.

### 1. SAP Integration Suite reinventado para respaldar cargas de trabajo empresariales para cualquier desafío de automatización empresarial y de entorno

Las nuevas capacidades de SAP Integration Suite facilitan la gestión de entornos complejos, incluso a través de una integración más profunda con la oferta “low-code” de SAP, SAP Build. Los clientes que utilizan soluciones “on-premise” y que desean preservar sus inversiones existentes también pueden aprovechar el procesamiento de negocios en tiempo real.

Las nuevas capacidades incluyen:

- **Edge integration cell** ofrece a los clientes la opción de utilizar SAP Integration Suite en la nube como servicio de software o en un entorno administrado por el cliente, incluyendo centros de datos locales y nubes privadas. Significa que los clientes tienen una mayor flexibilidad y control sobre las integraciones en entornos heterogéneos y distribuidos, y la capacidad de cumplir incluso con los requisitos de arquitectura empresarial más estrictos.
- **Advanced event mesh** permite que sistemas dispares se envíen alertas entre sí en tiempo real sobre cambios de estado, como transacciones minoristas en el punto de venta, notificaciones de producción de fábrica conectadas y actualizaciones de la cadena de suministro distribuida.
- **Graph**, una adición a las capacidades centrales de SAP Integration Suite, proporciona una navegación optimizada entre datos relacionados a través de múltiples sistemas back-end. Además, proporciona un control estricto sobre qué datos se exponen. Los desarrolladores se benefician gracias a la simplicidad de una única interfaz de programación de aplicaciones conectada a un gráfico de datos, que abstrae las complejidades del paisaje y es accesible en el portal de administración.
- **SAP Business Accelerator Hub**, anteriormente SAP API Business Hub, es un centro de recursos acondicionado y en crecimiento que apoya a los usuarios empresariales y desarrolladores ciudadanos en su búsqueda de iniciativas aceleradas de integración, innovación y automatización empresarial. Originalmente un catálogo de integraciones y API probadas para aplicaciones SAP y no SAP, SAP Business Accelerator Hub ahora alberga una amplia gama de herramientas y categorías de contenido, que incluyen integraciones pre-empaquetadas, conectores que no son de SAP, objetos de datos, artefactos de integración, arquitecturas de referencia para procesos de negocios, eventos de negocio y automatización de procesos.
- Las herramientas mejoradas de [evaluación y migración](#) ya están disponibles para facilitar la migración del software **SAP Process Orchestration** y la oferta **SAP Process Integration a SAP Integration Suite**. La ampliación del programa de soporte también incluye nuevos socios regionales y asesores de soluciones locales para abordar las preguntas urgentes de los clientes sobre la migración a SAP Integration Suite.

Puede leer más información [aquí](#).

## 2. Libere valor con nuevas integraciones en aplicaciones SAP

Para construir un negocio preparado para el futuro se necesitan procesos integrados que se ejecuten sin problemas de extremo a extremo, conectando soluciones e incorporando inteligencia a cada paso del camino. SAP realiza la mejora continua de la huella de integración en toda su cartera de soluciones. Las innovaciones incluyen actualizaciones de la integración de procesos de extremo a extremo, así como mejoras que proporcionan una experiencia uniforme en todas las aplicaciones SAP.

Las integraciones de procesos extremo a extremo y entre procesos, todas ya disponibles, simplifican las siguientes áreas:

**Plan to fulfill:** La disponibilidad de la integración de información sobre fuerza laboral, disponibilidad de fuerza laboral y certificación entre las soluciones SAP SuccessFactors y la solución SAP Digital Manufacturing está prevista para mayo de 2023, para permitir que un supervisor de producción planifique turnos de manera eficiente.

**Quote to cash:** Al integrar la solución SAP CPQ y SAP S/4HANA Cloud, la edición pública respalda las transiciones de los clientes de vender productos a vender soluciones. Brinda un proceso de extremo a extremo para administrar todos los aspectos de una oferta de solución. La gestión de pedidos de soluciones, que permite la agrupación flexible en un pedido integrado, es una piedra angular de este escenario de ventas en SAP S/4HANA Cloud.

**Gestión de ingresos recurrentes y de consumo:** Las actualizaciones recientes de la solución SAP Billing and Revenue Innovation Management integrada con SAP S/4HANA Cloud, edición privada, ayudan a las empresas a fidelizar a los clientes al ofrecer una mayor flexibilidad. Los programas de renovación pueden estar respaldados por promociones específicas a clientes, con opciones flexibles de renovación de contratos. Cuando los clientes cancelan contratos a mitad de ciclo, se produce el procesamiento automático de reembolsos a los suscriptores y los asientos contables relacionados. Las

actualizaciones también permiten ofrecer opciones de prepago con facturación automática del cliente y contabilización de ingresos basado en la activación y el uso del servicio.

**Lean service procurement:** El paquete SAP Enterprise Portfolio and Project Management apoyará la adquisición de servicios “lean” en SAP S/4HANA Cloud, edición privada, a partir del primer trimestre de 2024. La capacidad rediseñada para adquisiciones de servicios impulsadas por proyectos proporciona una experiencia de compra totalmente nueva y un maestro de productos armonizado, así como una herramienta de análisis e informes de gestión de gastos totales. El apoyo a la adquisición de servicios “lean” desde las redes de proyectos ayuda a los gerentes de proyecto y compradores a planificar, iniciar y realizar un seguimiento de las adquisiciones de servicios relacionados con el proyecto y facilita la colaboración con los proveedores administrada a través de las soluciones SAP Business Network for Procurement y SAP Fieldglass.

Actualizaciones adicionales:

**Experiencia de usuario sin inconvenientes:** Se planea que el sitio web SAP Start, el punto de entrada central para todas las soluciones en la nube de SAP en la nube pública esté disponible para el público en general en el tercer trimestre de 2023. SAP Start incluye contenido empresarial de todas las soluciones empresariales integradas de nube pública. La funcionalidad de servicio preintegrada de SAP Task Center federa los datos de todas las principales soluciones en la nube de SAP en una sola bandeja de entrada y ahora también incluye soluciones SAP Concur®. Facilita la búsqueda y navegación a las aplicaciones empresariales en la nube, así como la visibilidad del estado de las aprobaciones del flujo de trabajo. Los usuarios pueden obtener los datos empresariales más relevantes de las soluciones SAP S/4HANA Cloud, edición pública, y SAP SuccessFactors, de un vistazo. Luego seguirán las soluciones SAP Fieldglass, SAP CX y SAP Ariba, así como SAP S/4HANA Cloud, edición privada.

Además de SAP Start, SAP también ofrece la aplicación SAP Mobile Start, que brinda a los usuarios una experiencia móvil conveniente. Con la aplicación, los usuarios pueden acceder a datos de negocio relevantes y flujos de trabajo en dispositivos móviles que se ejecutan en iOS y Android. Las capacidades nativas, como las notificaciones push, mantienen a los usuarios informados sobre eventos de negocio importantes.

**Navegación mejorada en My Home:** *My Home* es el centro de gravedad para los usuarios de SAP S/4HANA Cloud, edición pública. Una navegación mejorada en los espacios facilita a los usuarios empresariales encontrar sus actividades diarias. Los usuarios empresariales ahora también pueden agregar más tarjetas de información a *My Home*, personalizándolas de manera más eficiente, y codificar por colores el encabezado de la solución para distinguir con facilidad entre los sistemas de desarrollo y los de prueba. Se planea que estas características sean estándares en SAP S/4HANA Cloud, edición pública, a partir del tercer trimestre de 2023 en adelante.

**Colaboración enriquecida:** SAP Collaboration Manager es la capacidad de colaboración incorporada en SAP S/4HANA Cloud, edición pública. Los usuarios ahora pueden compartir su contexto de trabajo directamente desde una aplicación con colegas, por ejemplo, compartiendo capturas de pantalla en la solución, sin el desvío de una descarga al sistema de archivos local.

**Información compartida entre plataformas:** El ERP colaborativo introduce componentes de bucle adaptables basados en tarjetas. Estas nuevas tarjetas adaptables permiten a los usuarios compartir información procesable, como “compartir como chat”, que se puede usar en varios productos de Microsoft, por ejemplo, Microsoft Teams y Microsoft Outlook; de ese modo, la colaboración fuera de la solución se vuelve más eficiente y conveniente.

**Modelos de dominio alineados:** El intercambio de datos entre aplicaciones que no hablan el mismo idioma requiere un esfuerzo de integración adicional. Para hacer frente a este desafío, SAP ha armonizado en los últimos años los modelos de dominio de los objetos clave en todas las aplicaciones SAP. La iniciativa de armonización más reciente apoya, por ejemplo, el objeto “producto” en todo el proceso extremo a extremo lead-to-cash.



Puede leer más información [aquí](#).

### 3. Nuevas funciones de las soluciones SAP Signavio ayudan a clientes a descubrir conocimientos más profundos del proceso, con más rapidez

Las soluciones SAP Signavio aceleran las transformaciones ERP de los clientes con SAP S/4HANA Cloud. El poder combinado de la tecnología SAP y las soluciones SAP Signavio reduce radicalmente el tiempo y el costo de planificación, implementación y optimización de cualquier transformación de procesos de negocio. Ya disponibles, las innovaciones en las soluciones SAP Signavio permiten a los clientes identificar y ajustar continuamente los procesos para que funcionen en forma óptima en vista de las condiciones actuales de la empresa y el mercado.

- **SAP Signavio Process Transformation Suite acelera la transformación para los clientes de la aplicación SAP ERP.** Un nuevo enfoque ayuda a los clientes a acortar el tiempo de preparación de un proyecto de meses a horas, reducir el tiempo de implementación y simplificar la optimización continua de los proyectos de transformación. Con nuestro nuevo enfoque “plug and gain”, los datos de la solución SAP Signavio Process Insights alimentan directamente la solución SAP Signavio Process Intelligence para habilitar rápidamente capacidades sólidas de minería de procesos, como la variación del proceso. También es posible generar un modelo de procesos existentes con un solo clic. Sobre esta base, los clientes pueden aprovechar las capacidades de extremo a extremo para establecer un ciclo continuo de mejora y creación de valor.
- **La solución SAP Signavio Process Explorer ahora ofrece un escenario totalmente integrado con funcionalidad “lead-to-cash” a efectivo en SAP S/4HANA Cloud, edición pública, para servicios basados en proyectos en el sector de servicios profesionales.** Presenta un proceso de negocio de extremo a extremo que comienza con el marketing y termina con la recaudación de ingresos. Cuenta con blueprints de procesos predefinidos y recomendaciones de innovación que ayudan al cliente a mejorar continuamente su proceso “lead-to-cash”.

Puede leer más información [aquí](#).

### 4. Nuevas capacidades de automatización empresarial en SAP Build

Las organizaciones que aprovechan la automatización superan a las que no lo hacen. SAP habilita de manera única a los clientes con capacidades integrales de automatización empresarial, incluidas las mejores soluciones de su clase para integración empresarial, minería de procesos y automatización de procesos low-code y desarrollo de aplicaciones. Con estas capacidades, los clientes pueden automatizar completamente sus procesos de negocio a nivel de tarea y sistema, aprovechando el monitoreo continuo de procesos y la IA para solucionar cuellos de botella de manera proactiva.

SAP anuncia hoy nuevas capacidades de automatización empresarial en SAP Build, el software low-code unificado que permite a los usuarios de SAP, cualquiera sea su nivel de habilidad, crear y ampliar apps empresariales, automatizar procesos y diseñar sitios de negocios con la simplicidad de arrastrar y soltar.

Las nuevas capacidades de SAP Build incluyen:

- La capacidad de suscribirse a eventos de aplicaciones empresariales a gran escala a través de SAP Integration Suite, como el movimiento de un gran volumen de productos o cambios en el estado de un pedido, y activar automatizaciones de procesos como respuesta
- Integración entre las soluciones SAP Signavio y SAP Build que permite la ejecución automática de la solución SAP Build Process Automation directamente desde las soluciones SAP Signavio cuando se detectan procesos ineficientes
- Capacidad mejorada de descubrimiento de contenido preconstruido en SAP Build, SAP Integration Suite, SAP BTP y API de aplicaciones con [SAP Business Accelerator Hub](#)

SAP Build forma parte de las soluciones RISE with SAP y GROW with SAP, por lo que los clientes pueden comenzar a utilizar las nuevas capacidades de automatización empresarial para automatizar sus procesos ERP de misión crítica sin costo adicional. Los clientes también pueden aprovechar el nuevo [Build to Win Hands-on Workshop](#) para explorar las nuevas capacidades de automatización empresarial.

Puede leer más información [aquí](#).

## 5. SAP y Google Cloud amplían su asociación para construir el futuro de open data e IA empresarial

La nueva oferta conjunta en la nube unirá las soluciones SAP con la tecnología de datos y análisis de Google Cloud, y como resultado los datos empresariales serán más abiertos y valiosos para avanzar en el desarrollo de la IA empresarial.

Puede leer más información [aquí](#).

## 6. Las innovaciones en SAP Analytics Cloud permiten una mejor toma de decisiones basada en datos

SAP anuncia innovaciones en SAP Analytics Cloud, una solución integrada que ofrece capacidades de análisis y planificación que simplifican el análisis para los clientes y mejoran la toma de decisiones basada en datos en toda la organización. Las innovaciones ya se encuentran disponibles.

- **Procesamiento de lenguaje natural:** El análisis impulsado por IA ahora utiliza la tecnología de procesamiento de lenguaje natural de Askdata, que SAP adquirió en 2022 y ya se ha integrado en SAP Analytics Cloud. La tecnología de IA que respalda la experiencia de búsqueda proporciona un mejor procesamiento multilingüe natural que la tecnología anterior basada solo en palabras clave en inglés. Los usuarios pueden acceder a la nueva característica que habilita las consultas en lenguaje natural desde su página de inicio y podrán visualizar los resultados de sus consultas en tablas. El uso de Large Language Models (LLM) mejora la precisión y la uniformidad de las respuestas en comparación con las ofertas existentes basadas en búsquedas. SAP planea presentar más capacidades de interacción conversacionales similares a chatbots en el tercer trimestre de 2023, algo que permitirá a los usuarios recibir resultados de consultas de bases de datos tradicionales enriquecidas por material de conocimiento certificado.
- **Automatización de planificación mejorada:** SAP ha simplificado el desarrollo, las pruebas y la gestión de tareas y procesos de flujo de trabajo de planificación interconectados para agilizar los escenarios de planificación. Las nuevas interfaces de programación de aplicaciones, las importaciones de datos mejoradas y los indicadores de calidad de modelos predictivos adicionales aumentan la productividad de los clientes y les ayudan a ahorrar tiempo durante los procesos de planificación.

Puede leer más información [aquí](#).

## 7. SAP HANA Cloud agrega innovación para impulsar aplicaciones de datos inteligentes

SAP anuncia tres nuevas categorías de innovaciones para SAP HANA Cloud que ofrecen capacidades únicas para aplicaciones de datos inteligentes. El procesamiento de datos multimodelo y el aprendizaje automático integrado brindan a los usuarios de aplicaciones que se ejecutan en SAP HANA Cloud información transformadora para mejorar las decisiones de negocio.

Las innovaciones actualmente disponibles y futuras incluyen:

- **La relación flexible de core a memoria** se puso a disposición en el primer trimestre de 2023 y proporciona flexibilidad en la combinación de CPU virtuales y capacidad de memoria para mejorar el rendimiento de precios y reducir el costo total de propiedad. Los clientes de SAP

HANA Cloud podrán adaptar las configuraciones del sistema para adaptarse mejor a su carga de trabajo y evitar el aprovisionamiento excesivo de recursos al tiempo que maximizan el rendimiento.

- **Las mejoras multimodelo** admiten escenarios de aplicaciones innovadores adicionales con mayores capacidades en una única plataforma de datos. Los clientes pueden realizar el procesamiento de gráficos con GraphScript (previsto para el tercer trimestre de 2023) en el almacén de documentos. Las nuevas funciones espaciales (previstas para el segundo trimestre de 2023) permiten realizar más cálculos espaciales, así como la validación de geometrías no válidas, también previstas para el segundo trimestre de 2023.
- **Los avances del aprendizaje automático** incluyen el pipeline de automated machine learning (autoML) y la clasificación de series temporales. Estas nuevas características, disponibles en el primer trimestre de 2023, amplían el alcance y aceleran la adopción de escenarios de aprendizaje automático integrados.

Puede leer más información [aquí](#).

## 8. Los clientes de Sybase se beneficiarán del servicio en la nube planificado con una infraestructura y seguridad más sólidas

SAP e IBM se asociarán para ofrecer un servicio en la nube para los clientes de antiguos productos de bases de datos Sybase. La oferta conjunta creará una solución en la nube para SAP Adaptive Server®, edición de plataforma, que aborda los servicios financieros y otras industrias que ejecutan aplicaciones de misión crítica para procesos centrales de la industria. El producto tiene fecha de lanzamiento objetivo para el tercer trimestre de 2023.

La combinación de las capacidades de replicación y base de datos de SAP con la oferta de nube de IBM permitirá a los clientes de los antiguos productos de base de datos Sybase migrar cargas de trabajo de misión crítica a una oferta de nube con modalidad de suscripción. Los clientes se beneficiarán de una infraestructura más sólida para satisfacer las necesidades de rendimiento, seguridad e informes regulatorios, así como de un modelo moderno de suscripción en la nube basado en el uso.

Este nuevo servicio administrado reduce la carga de trabajo operativa de los clientes y abre la puerta a servicios complementarios para modernizar las arquitecturas de aplicaciones.

Puede leer más información [aquí](#).

## 9. Mejore los resultados empresariales con nuevos casos de uso de línea de negocio

Los casos de uso de SAP Business Technology Platform (SAP BTP) están diseñados para equipar a los clientes de SAP, desde usuarios de negocios hasta desarrolladores, con ejemplos probados por el cliente y basados en resultados de negocio para acelerar la comprensión y adopción de SAP BTP.

Puede leer más información [aquí](#).

## Modernización del ERP

También estamos anunciando una serie de nuevas capacidades de ERP para reforzar la resiliencia de los clientes, desde nuevas herramientas para impulsar las transformaciones digitales en la nube hasta opciones de servicio mejoradas para los clientes de la nube. Las innovaciones de SAP y nuestro ecosistema de partners, ahora más fáciles de acceder para los clientes de todo el mundo, brindan a las empresas las herramientas que necesitan para encarar el futuro con confianza.

### 1. SAP ofrece una cartera de extremo a extremo para la gestión de servicios

SAP anuncia una estrategia de solución combinada para que los clientes puedan entregar productos como servicio, movilizar recursos para una entrega eficiente y extender la vida útil de los equipos con soluciones proactivas de gestión de servicios que respaldan los procesos de extremo a extremo. Esta

oferta, que puede ayudar a los clientes a aumentar el rendimiento empresarial, extender la vida útil de los equipos, reducir el impacto ambiental y aumentar los rendimientos, ya se encuentra disponible.

Este conjunto completo de soluciones que abarca toda la cartera de SAP incluye SAP Service Cloud, SAP S/4HANA Service, SAP Field Service Management, SAP Crowd Service, SAP Service and Asset Manager y SAP Asset Performance Management. Los clientes pueden habilitar nuevos modelos de negocio, precisión operativa y rendimiento del equipo.

Las innovaciones incluyen:

- Nuevas integraciones para procesos de servicio extremo a extremo en toda la suite de gestión de servicios de SAP
- Nuevas capacidades de gestión de servicios de campo, como la realidad aumentada móvil para el diagnóstico remoto de equipos, que incluyen instrucciones de trabajo visuales e inteligencia artificial para la programación predictiva de rutas de tráfico
- Nuevas capacidades para monitorear el estado de los equipos de los clientes, que incluyen IoT, y para automatizar los procesos de servicio predictivo

Las soluciones de SAP ayudan a satisfacer y superar las expectativas de los clientes al proporcionar un escritorio de agente único con una vista de 360 grados de los clientes, una administración eficiente de tickets y casos, y una gestión integrada del conocimiento. La inteligencia de servicio habilitada para IA ayuda a automatizar la categorización y el enrutamiento de tickets y respalda a los agentes con recomendaciones automatizadas para agilizar la resolución de problemas.

Puede leer más información [aquí](#).

## 2. SAP Preferred Success, ediciones ampliadas, ayudan a las empresas a acelerar el éxito en la nube

SAP anuncia nuevas ediciones de la oferta SAP Preferred Success con capacidades ampliadas para grupos específicos de soluciones SAP para proporcionar una alianza personalizada durante la vida útil de la solución en la nube de un cliente. Las nuevas ofertas incluyen SAP Preferred Success para SAP Commerce Cloud, edición ampliada; SAP Preferred Success para soluciones HXM de SAP, edición ampliada; y SAP Preferred Success for SAP Business Technology Platform, edición ampliada.

Estas nuevas ofertas brindan una interacción personalizada, proactiva y continua para ayudar a los clientes a alcanzar sus objetivos de negocio. La edición ampliada para SAP Commerce Cloud ya está disponible con carácter general. Las ediciones ampliadas para las soluciones SAP SuccessFactors y para las soluciones HXM de SAP están en etapa de prueba y se planea que estén disponibles para el público en general en julio de 2023. La edición ampliada de SAP Business Technology Platform se está probando a lo largo de 2023.

Las nuevas ofertas para los clientes de las soluciones SAP Commerce Cloud y SAP SuccessFactors incluyen:

- Acceso ampliado a conocimiento experto para ayudar a mejorar el rendimiento
- Revisiones en profundidad y planes dedicados para impulsar la adopción y mejorar las experiencias del usuario final
- Orientación experta sobre cómo configurar y optimizar soluciones para satisfacer las necesidades empresariales

Las nuevas ofertas para los clientes de SAP BTP incluyen:

- Acceso a recursos funcionales y técnicos, habilitación integrada y planificación de éxito para ayudar a aumentar la productividad
- Asesoramiento sobre cómo diseñar y activar las capacidades de la plataforma y desarrollar pruebas de concepto

- Orientación sobre la migración a la nube de plataformas locales con uso intensivo de costos y adopción de nuevas características
- Revisiones de calidad para estabilizar soluciones y acuerdos de nivel de servicio mejorados para mitigar los riesgos durante la puesta en marcha

Puede leer más información [aquí](#).

### 3. SAP acelera la transformación digital con herramientas y mejores prácticas

SAP está ayudando a los clientes a implementar su transformación digital más rápido y mejor al proporcionar una cadena de herramientas de extremo a extremo. La solución SAP Business Transformation Center, un nuevo componente ahora disponible, proporciona el plan digital para los arquitectos de soluciones. Al analizar SAP ERP Central Component (SAP ECC), un cliente puede determinar el alcance de la transición de datos a SAP S/4HANA Cloud. Esto ayuda a resguardar el éxito del proyecto de transición.

SAP Business Transformation Center mejora SAP Signavio Process Transformation Suite y la solución SAP Cloud ALM para permitir un enfoque holístico. SAP Signavio Process Transformation Suite analiza los procesos de negocio actuales para que el cliente pueda detectar posibilidades de mejora y diseñar nuevos procesos optimizados de extremo a extremo. SAP Business Transformation Center determina qué datos deben transferirse. SAP Cloud ALM organiza la transición para realizar un seguimiento de las tareas individuales del proyecto y monitorear la ejecución del proceso mientras está en funcionamiento.

SAP Business Transformation Center y SAP Cloud ALM se incluyen en las suscripciones para soluciones cloud de SAP. Los clientes pueden usarlos sin pagar licencias adicionales. Además, se incluye un paquete de inicio para las soluciones SAP Signavio en las suscripciones para la solución RISE with SAP.

Puede leer más información [aquí](#).

### 4. SAP lanza autoservicio optimizado para RISE with SAP S/4HANA Cloud, edición privada

SAP introdujo nuevas capacidades de autoservicio dentro del portal SAP for Me para todos los clientes de RISE with SAP. Las nuevas capacidades reemplazarán y mejorarán las características actualmente disponibles en el programa SAP Launchpad y proporcionarán a los clientes transparencia y flexibilidad adicionales.

El nuevo espacio de trabajo dentro del portal SAP for Me ya se ha implementado con éxito para los clientes que utilizan SAP S/4HANA Cloud, edición privada, opción personalizada. Está previsto que esté disponible para todos los demás clientes que utilicen RISE with SAP S/4HANA Cloud, edición privada, a lo largo de 2023.

Los clientes de nube privada obtendrán:

- Transparencia comercial total con balances mensuales
- Un catálogo de servicios unificado y un seguimiento de solicitudes de servicio unificado
- Autoprogramación del tiempo de inactividad para solicitudes de servicio y cambios en el panorama
- Procesos de aprobación, con aprobaciones digitales para diferentes roles

Puede leer más información [aquí](#).

### 5. SAP facilita a los partners la venta en SAP Store

SAP ofrecerá un nuevo centro de soluciones que facilita la incorporación de productos de socios a SAP Store. Se planea que el nuevo centro de soluciones, que permitirá a los socios vender sus productos y servicios más rápido, entre en funcionamiento a fines de junio de 2023.

El nuevo centro de soluciones combinará dos procesos actualmente separados, agilizando el proceso de verificación de preparación de aplicaciones y permitiendo a los socios cargar, previsualizar y administrar fácilmente su contenido en el mercado digital.

Está previsto que el nuevo centro de soluciones esté activo a finales de agosto de 2023.

Puede leer más información [aquí](#).

## 6. Los escenarios de certificación de software de socios dan soporte a clean core

SAP anuncia nuevos escenarios de certificación de software de socios a través de SAP Integration and Certification Center (SAP ICC) para respaldar la iniciativa de [clean core](#).

“Clean core” significa que el sistema central no se modifica ni personaliza y se puede actualizar fácilmente en la nube. Además, SAP tiene como objetivo aumentar la capacidad de actualización y las cualidades de SaaS, especialmente para SAP S/4HANA Cloud, edición privada, para clientes de SAP.

Los nuevos escenarios de certificación apuntan a mantener las extensiones proporcionadas por los clientes y socios separadas del núcleo de la aplicación de SAP S/4HANA, edición privada. Todas las extensiones se construyen utilizando SAP Business Technology Platform. Los complementos se empaquetan utilizando las directrices de SAP para impactar futuras innovaciones.

Puede leer más información [aquí](#).

## Aprendizaje

Dado que la necesidad de desarrolladores profesionales de primer nivel continúa aumentando a la par del creciente ritmo de innovación tecnológica, SAP está cumpliendo [su compromiso de mejorar las habilidades de dos millones de personas en todo el mundo para 2025](#). Actualmente ofrecemos nuevos programas para mejorar las habilidades de los profesionales de SAP y satisfacer la creciente demanda de expertos en SAP. También estamos ampliando las ofertas para socios y consultores, pues reconocemos que la fortaleza de nuestro ecosistema será un factor clave para la transformación empresarial en curso de nuestros clientes en la nube.

### 1. SAP ofrece nuevos programas para mejorar las habilidades de los profesionales de SAP

SAP ha agregado nuevos programas de certificación, cursos y mejoras a SAP Learning Hub para ayudar a satisfacer la creciente demanda de expertos de SAP. Todas las ofertas están disponibles actualmente.

Las nuevas ofertas de SAP permiten a los profesionales apoyar mejor la transformación digital en sus organizaciones y ejecutar proyectos impulsados por SAP. Incluyen:

**Un nuevo programa de certificación:** SAP ha introducido un programa de certificación basado en roles para arquitectos empresariales destinado a ayudar a las empresas a maximizar los beneficios de sus inversiones en software SAP. La certificación Enterprise Architect demuestra que los profesionales tienen una comprensión integral de las soluciones de SAP, a fin de ayudar a las empresas a utilizar la tecnología para cumplir con sus visiones.

**Nuevo acceso:** SAP ofrece cursos para SAP S/4HANA Cloud, edición pública, para todos de forma gratuita. Esta expansión amplía la base de personas que pueden convertirse en profesionales de SAP, dando a más personas la oportunidad de avanzar en el mercado laboral competitivo de la tecnología y permitiendo a los empleadores recurrir a una base más profunda de habilidades para acelerar la transformación digital.

**SAP Learning Hub** se convertirá en la puerta de entrada exclusiva para los profesionales de SAP a una nueva experiencia de aprendizaje digital reinventada. Además de todos los beneficios actuales, los suscriptores recibirán acceso exclusivo a recursos de aprendizaje guiados y que podrán completar a su propio ritmo, en todas las plataformas y todo en un mismo lugar.

Puede leer más información [aquí](#).

## 2. SAP introduce nuevo aprendizaje y capacitación para que los socios crezcan y construyan relaciones duraderas con los clientes

SAP está promoviendo sus ofertas de aprendizaje y capacitación con sus socios y consultores, que supervisan casi el 90% de todas las implementaciones de software de SAP. Las ofertas ampliadas incluyen:

- El acceso a SAP Learning Hub brinda a los socios y consultores la oportunidad de adquirir nuevas habilidades y certificaciones. Los suscriptores de la edición Professional y Partner de SAP Learning Hub recibirán acceso integrado a todo el contenido de aprendizaje digital premium, práctica en sistemas de software SAP, aprendizaje peer-to-peer y dirigido por expertos, y medición del progreso en SAP Learning Hub.
- Una academia de partners para la solución SAP Datasphere complementa una biblioteca de más de 20 escenarios existentes. Esta oferta gratuita de workshop empaquetado permite a los socios crear escenarios individuales para SAP BTP para escalar la experiencia individual a sus organizaciones o a sus clientes. SAP Datasphere, la próxima generación de la cartera de gestión de datos de SAP, ofrece a los clientes un fácil acceso a los datos listos para el negocio en todo el panorama de datos.

Puede leer más información [aquí](#).