



# 2do Trimestre 2023 Resultados Financieros SAP Latinoamérica & Caribe



## Destacados del Trimestre



**33 trimestres** consecutivos creciendo la nube a doble dígito



**RISE with SAP** continua creciendo sólidamente, reportando crecimiento a doble dígito en el 2do período de 2023



La nube pública de **SAP S/4HANA** es rápidamente adoptada por clientes de Chile, Colombia y México



Las ventas indirectas de nube vendidas por **nuestros partners** alcanzaron doble dígito de crecimiento

## Las industrias con mejor desempeño



El segmento de **Viajes y Transportes** reportó un crecimiento a triple dígito en el 2do trimestre 2023, destacando clientes como Gol.



La industria de **Productos de Consumo** incrementos de dos dígitos con clientes como Empresas Polar y Colombiana.



“La próxima revolución del software para los negocios está basada en la Inteligencia Artificial y sucederá en la nube de SAP. Por eso, nuestro compromiso es entregar un portafolio cada vez más amplio, flexible e inteligente que brinde alternativas para cualquier organización, de cualquier tamaño e industria. Queremos habilitar a todas las empresas latinoamericanas para que puedan multiplicar su eficiencia, brindar una experiencia más rica a clientes y colaboradores y liderar así el futuro de los negocios”

**Cristina Palmaka**  
Presidente de SAP Latinoamérica y Caribe (LAC)

## Cientes que SAP LAC acompañó en el 2.º trimestre 2023

### Brasil



**1A99**, cadena minorista de artículos esenciales para el hogar, alimentos, productos de salud y belleza, artículos estacionales y más, con tiendas en tres estados brasileños, recurre a SAP para respaldar su estrategia de crecimiento y expansión física que incluye 1.000 tiendas para el año 2030, así como una futura salida a bolsa. La empresa ha seleccionado RISE with SAP con el éxito probado de SAP S/4HANA Cloud como una única fuente de información en tiempo real, lo que permite procesos comerciales conectados, una mejor trazabilidad, confiabilidad de los datos, previsión financiera y gestión contable.



**Agrale**, prominente empresa de la industria automotriz brasileña especializada en tractores, camiones, chasis de autobuses y motores, está impulsando activamente su transformación digital al adoptar el cambio hacia la nube con la oferta RISE with SAP. A través de la adopción del moderno y confiable sistema ERP SAP S/4HANA Cloud, Agrale busca optimizar sus procesos comerciales en todas sus subsidiarias, con un énfasis específico en la gobernanza, el cumplimiento y la mejora del proceso de toma de decisiones. Con la guía y experiencia del liderazgo de SAP en el sector automotriz, Agrale se compromete a aprovechar las mejores prácticas de la industria y mantenerse a la vanguardia de los avances tecnológicos.



**Assai Atacadista**, el segundo mayor minorista de venta al por mayor en Brasil, con 270 tiendas, 12 centros de distribución, más de 70.000 empleados y 30 millones de clientes visitando sus tiendas al mes, se asocia con SAP para respaldar su expansión comercial. La empresa adopta RISE with SAP, impulsado por el ERP SAP S/4HANA Cloud de última generación, combinado con las capacidades flexibles y habilitadoras de innovación de la SAP Technology Platform, para respaldar su plan de crecimiento agresivo y aumenta su gobernanza.



**Cemig**, la empresa más grande de Brasil en el sector energético y reconocido líder en sostenibilidad, está colaborando con SAP para mejorar su infraestructura tecnológica. Cliente de SAP desde 1997, Cemig aprovechará el nuevo RISE with SAP, junto con SAP S/4HANA Cloud, para respaldar su crecimiento empresarial con una base tecnológica avanzada e integrada que complementa la visión a largo plazo de la empresa. Esta solución de vanguardia no solo mejora la experiencia del usuario, introduce nuevas funcionalidades y mejora el rendimiento, sino que también establece una base sólida para futuros proyectos. Esto incluye la integración de la suite de gestión de experiencia humana, SAP SuccessFactors, y la utilización de SAP Digital Supply Chain para minimizar riesgos y fomentar un crecimiento sostenible para Cemig.



**Ília**, una empresa brasileña de tecnología especializada en productos digitales para la retención y conversión de clientes se ha asociado estratégicamente con SAP para apoyar sus ambiciosos planes de expansión. Al optar por la oferta GROW with SAP, Ília tiene como objetivo mejorar su gobernanza, agilidad y productividad aprovechando las sólidas y escalables capacidades de SAP S/4HANA Cloud Public Edition. A través de un proceso de implementación simplificado, la empresa se beneficiará rápidamente de una continua innovación, datos en tiempo real, automatización, análisis y la extensibilidad proporcionada por la plataforma de tecnología empresarial de SAP. Esta asociación no solo otorgará a Ília acceso a las últimas mejores prácticas de la industria, sino que también permitirá la consolidación de todas sus subsidiarias a través de informes de grupo, fomentando la eficacia en toda la organización.



**GOL**, una aerolínea importante en Brasil, está embarcando en una sociedad con SAP para fortalecer sus capacidades de ERP y mejorar la integración con otras aerolíneas que utilizan la misma plataforma. Con una flota de más de 140 aviones, una fuerza laboral de 14.000 empleados y una vasta red de más de 80 destinos nacionales e internacionales, GOL tiene como objetivo aprovechar el poder de RISE with SAP, respaldado por la avanzada solución SAP S/4HANA Cloud. Además, GOL planea utilizar otras soluciones financieras de SAP para garantizar la consistencia de los datos y obtener información valiosa.



**Santander**, la multinacional financiera española y un jugador destacado en el sector financiero de Brasil, se asoció con SAP para revolucionar la experiencia bancaria de sus clientes al integrar funciones y procesos bancarios directamente en sus sistemas ERP de SAP existentes. Impulsada por la SAP Technology Platform, esta innovación permitirá a las empresas agilizar sus operaciones al eliminar la necesidad de acceder por separado a la banca en línea. Santander tiene como objetivo capacitar a las empresas para simplificar los procedimientos diarios, eliminar pasos y riesgos operativos innecesarios, ofreciendo una experiencia mucho más fluida, mejorando la eficiencia y la comodidad.

### Mexico



**Cervecería Cielito Lindo**, una empresa vanguardista independiente y artesanal basada en Guadalajara, está en un proceso de mejora de sus procesos operativos, logísticos y financieros, debido a sus perspectivas de mejora y crecimiento para los próximos años determinó que era necesario migrar a una plataforma de ERP más robusta basada en nube como lo es S/4HANA Public Cloud, que acompañará soportar los planes estratégicos de crecimiento de las diversas líneas de negocio que conforman a la organización, además le permitirá tomar mejores decisiones con la plataforma de inteligencia de negocios SAP Analytics Cloud y con esta iniciativa de renovación de la plataforma tecnológica se espera contar con procesos más ágiles para la toma de decisiones informadas.



**Fanasa**, empresa mexicana dedicada al estampado de partes metálicas de las industrias automotriz y línea blanca, inicia su transición hacia la nube adquiriendo la oferta integral GROW with SAP, con el poder y el respaldo que ofrece el ERP en la nube pública S/4HANA Public Cloud. Con esta plataforma, la compañía podrá optimizar sus procesos, hacerlos más ágiles, transparentes y unificados, mientras accede a información en tiempo real para una toma de decisiones estratégicas y alcanzar la eficiencia operacional.



**Kalisch Acero**, empresa mexicana líder en la comercialización de acero, ferretería y servicios de habilitados con 42 sucursales en México y Estados Unidos, adquirió GROW with SAP para integrar sus procesos en una sola plataforma, apalancándose de la nube para optimizar sus actividades y adoptar las mejores prácticas del mercado. Con S/4HANA Public Cloud, la compañía contará con una mayor trazabilidad y transparencia de sus transacciones de venta, al tiempo que automatizará sus operaciones y procesos.



**Katcon**, empresa mexicana dedicada a la fabricación de convertidores catalíticos y sistemas de escape para la industria automotriz, apostó por la oferta integral GROW with SAP respaldada por SAP S/4HANA Public Cloud para automatizar procesos, aumentar la visibilidad en su cadena de suministro, disminuir costos operativos y evitar errores por procedimientos manuales en sus plantas de manufactura. Además, adquirió otras soluciones como SAP Ariba, SAP SuccessFactors, SAP Concur y SAP Business Technology Platform para escalar su viaje a la nube en todo su negocio de autopartes.

### North



**Chain Services TI**, empresa colombiana dedicada al diseño de sistemas computacionales, soluciones de negocios e implementación y migración de sistemas bajo estrategias en la nube, inició recientemente su proyecto de migración de SAP S/4HANA Public Cloud, que les permitirá ofrecer contratos de nube pública a las empresas del país ayudándolos a su migración en la nube, soportando sus operaciones de manera escalable, flexible, actualizada y en tiempo real. La empresa que pertenece a la red global de SAP Strategic Partner ayudará con esta plataforma a cientos de empresas colombianas y próximamente en mercados como Perú y Ecuador, a iniciar la transformación digital de las organizaciones adaptándose a las necesidades de sus negocios.



**El Grupo Empresarial Colombina**, uno de los conglomerados colombianos líder en el sector de alimentos con más de 90 años de operaciones, continúa su compromiso permanente con la innovación al sumar la plataforma RISE with SAP a las soluciones que dan soporte a su operación. Esta solución le permitirá impulsar sus procesos de fabricación y comercialización de alimentos, para así continuar entregando de manera eficiente sus productos a más de 750 mil clientes alrededor del mundo en más de 85 países.



**Empresas Polar**, corporación venezolana de alimentos y bebidas, con plantas productoras adicionales en Colombia y Estados Unidos y comercialización en América y Europa, da el primer paso en su proceso de migración a la nube con SAP como aliado estratégico de tecnología y transformación. La empresa ampliamente conocida por sus múltiples marcas de consumo masivo, entre ellas Harina P.A.N. para la preparación de la tradicional "arepa" y la cerveza Polar, adquiere el ERP Cloud de SAP como primer paso para llegar a la nube y adoptar la oferta integral RISE with SAP con el potente SAP S/4HANA Private Cloud Edition. De esta manera, la organización con más de 80 años de operaciones busca contar con una plataforma inteligente que le permita asegurar la continuidad del negocio y una evolución tecnológica en fases que le ayudará a simplificar sus modelos de operaciones, actualizar sus aplicaciones actuales y facilitar la adopción tecnológica de sus trabajadores directos e indirectos. Esta adopción clave de digitalización ayudará a Empresas Polar a continuar su liderazgo en el mercado y su compromiso de ofrecer la mejor calidad de productos.

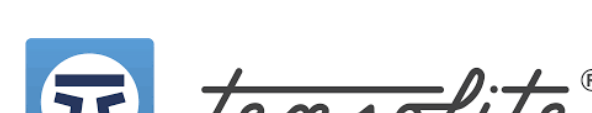
### South



**Laboratorios Siegfried**, una de las empresas farmacéuticas de mayor prestigio con 15 años de operaciones en el mercado colombiano, continúa su reinversión digital de la mano de su partner estratégico SAP, adoptando en esta ocasión SAP Concur. La organización busca una solución y automatizar los gastos corporativos de sus empleados usando la solución en la nube que pueda manejar el control y cumplimiento de políticas, gobernabilidad del gasto y la experiencia de usuario, entre otros, permitiéndoles tener visibilidad de sus gastos en tiempo real para la toma de decisiones de manera eficiente, generando ahorros y simplificando procesos.



**Proquinal**, con más de 60 años en el mercado, es una compañía colombiana que desarrolla textiles recubiertos para muebles, pisos y paredes. La empresa inició un nuevo proceso de transformación digital al adquirir la plataforma RISE with SAP, respaldada por SAP S/4HANA Cloud. La solución busca soportar los desafíos de la organización para el desarrollo de tecnologías propias y diseños innovadores, que le permitan continuar su proceso de expansión mundial que le da hoy presencia en más de 70 países.



**Tensolite**, empresa argentina especializada en la fabricación y comercialización de premoldeados y pretensados de hormigón, adquiere RISE with SAP para migrar su operación a la nube. Con la implementación de esta solución, Tensolite espera lograr una mayor eficiencia en sus procesos, una mayor flexibilidad y escalabilidad en su adaptación a las necesidades cambiantes del mercado y de sus clientes, tanto a nivel nacional como internacional. Además, la implementación de RISE with SAP permitirá a Tensolite acceder a nuevas funcionalidades y herramientas que le permitirán mejorar la gestión de sus procesos de negocio y tomar decisiones más informadas y estratégicas.

